



Pressemitteilung

Ahlen, 05.03.2013

LR Direktvertrieb

LR wurde 1985 in Ahlen, Westfalen gegründet. Heutzutage zählt der Betrieb zu den Global Playern im Segment der Körperpflege-, Kosmetik-, und Gesundheitsprodukte.

Ahlen, 05.März.2013 - [DPR] Rasch expandierte LR World in den 90ern und eröffnete unter anderem Niederlassungen in Österreich, den Niederlanden, Schweden und Dänemark. Mit ca. 300.000 selbstständigen Vertriebspartnern und 1.000 Mitarbeitern international gehört LR Health & Beauty Systems gegenwärtig zu den führenden Direktvertriebs-Unternehmen Europas. 2011 eröffnete das Unternehmen seine 30. Zweigniederlassung und ist folglich auch auf dem russischen Absatzgebiet vertreten. Dr. Jens M. Abend, CEO der LR weiß genau: "Der Direktvertrieb ist ein Geschäftsfeld, das gegenüber anderen Vertriebswegen ein enorm hohes Wachstumspotenzial besitzt."

5 Schritte für den Erfolg

Aufgrund der gelebten Werte, der klaren Visionen sowie den 5 Erfolgssäulen kann sich LR so erfolgreich auf dem globalen Markt etablieren. Hinzu kommen die Top-Produkte, die sich nach deutschen Qualitäts-Standards richten. "Mit einem kompromisslosen Engagement für den Deutschen Qualitätsstandard, haben wir mehr als 25 Jahre Erfahrung als Fachleute im Bereich des Direktvertriebs", so Dr. Jens M. Abend. Zum Erfolg tragen auch die Zusammenarbeit mit namhaften Personen bei. Prominente geben nicht nur ihren Namen, sondern werden auch stark und nachhaltig an der Entwicklung der Produkte beteiligt. Weitere Erfolgssäulen sind das beispiellose Autokonzept sowie ein fairer und transparenter Marketing-Plan. Dieser sieht neben einem Bonus, eine Handelsspanne von im Durchschnitt 40 % sowie attraktive Zusatzleistungen wie bspw. eine spezifische Fort- und Weiterbildung und die Teilnahme an einmaligen Fach-Veranstaltungen vor. Der Erfolg ist also vom eigenen Engagement und den eigens gesetzten Zielen abhängig. Höchsten Wert legt man bei LR darüber hinaus auf fachgemäßen und erstklassigen Service.

Direktvertrieb und seine guten Aspekte

Im Vergleich zur Festanstellung bietet eine Tätigkeit im Direktvertrieb einige Vorteile. "Wir bieten jedem eine Chance für den vertrieblichen Erfolg und für eine viel versprechende Karriere", bringt es der CEO von LR Health & Beauty Systems Dr. Jens M. Abend auf den Punkt. Spaß am Umgang mit Menschen, Motivation, Engagement und soziale Kompetenzen sind Grundsatz für eine professionelle und seriöse Beschäftigung im Direktvertrieb. Hohe Produktqualität, intensive Betreuung und Förderung der Vertriebs-Partner sowie die weltweiten Kontakte zu Unternehmen wie etwa Otto, Mercedes Benz oder Volkswagen, begründen den weltweiten Erfolg. LR ist Mitglied in verschiedenen Verbänden zu denen u. a. der Bundesverband deutscher Industrie- und Handelsunternehmen für Arzneimittel, der Verband der Vertriebsfirmen Kosmetischer Erzeugnisse e.V.n (VKE), Reformwaren, der Bundesverband Direktvertrieb Deutschland e.V. (BDD) sowie der Europäischer Direktvertriebsverband (SELDIA) gehören.

www.lrworld.com
www.lrworld.com/is/company/management/ceo-dr-jens-abend/

weiterführender Link: <http://www.lrworld.com/de/unternehmen/management/>

Pressekontakt:

LR Health Beauty Systems GmbH
Kruppstr. 55
D-59227 Ahlen
presse@lrworld.com

Firmenportrait:

1985 wurde LR im westfälischen Ahlen gegründet. Mit dem Markteintritt in die Länder Österreich und Niederlande, sechs Jahre später, stellte LR die Weichen für den internationalen Erfolg. Kontinuierlich wurden neue Märkte erschlossen.

Heute gehören wir mit unseren weltweiten Ländergesellschaften, 1.000 Mitarbeitern und ca. 300.000 selbstständigen Vertriebspartnern zu den führenden Direktvertriebsunternehmen Europas.

Pressemitteilung von: LR Health Beauty Systems GmbH

Autor: Fr. Förtsch